



Buiteman bv, een dynamisch familiebedrijf gespecialiseerd in de productie van luxe zoutjes, zoekt een nieuwe collega op de afdeling verkoop. Buiteman bv levert o.a. aan diverse internationale retailers, onder eigen merk en private label. De bedrijfscultuur is informeel, nuchter en slagvaardig. De lijnen zijn kort en er wordt dan ook snel en veel geschakeld, hierdoor ontstaat een energieke werkomgeving, waar zelfstandigheid en het nemen van verantwoordelijkheid vanzelfsprekend zijn.

Buiteman bv is op zoek naar een fulltime Commercieel Medewerker Verkoop Binnendienst. In deze veelzijdige functie maak je deel uit van een klein en betrokken team.

Commercieel medewerker verkoop binnendienst (Internationaal) m/v (fulltime)

Wat worden je hoofdtaken?

- Ordering; verzamelen, ordenen en verwerken van door de klant geplaatste orders, controleren van orders op overeenstemming met gemaakte contractuele afspraken, evt. opvragen van aanvullende gegevens en optimaliseren van de orderstroom d.m.v. het afvlakken van pieken en dalen in de forecasts door sturing van de klant (al of niet via commercie).
- Commercieel takenpakket van ondersteuning van de accountmanagers tot aan zelfstandig klantencontact incl. de administratieve verwerking ervan.
- Schakel tussen klant/logistiek en de diverse afdelingen binnen het bedrijf.
- Begeleiden van nieuwe producten van monster tot eindproduct.

Profiel

Wat zijn de functie-eisen?

- HBO werk- en denk niveau.
- Meerdere jaren werkervaring op een, bij voorkeur tevens internationaal gerichte, commerciële verkoop binnendienst.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Kennis van de Franse taal is een pré.
- Ervaring met orderprocessen en exportdocumentatie is gewenst.
- Ervaring met Private Label is een pré.
- Goede kennis van Word en Excel is een vereiste.
- Stressbestendig en in staat te werken in een hectische omgeving.
- Je bent een team player, pro-actief, beschikt over goede sociale vaardigheden, hebt een hands-on instelling,
- beschikt over een goed analytisch denkvermogen, werkt zelfstandig en bent gedreven en accuraat.

Wat bieden wij?

We zoeken iemand met "hart voor de zaak", bij voorkeur met een commitment voor de langere termijn. Als organisatie kunnen wij onze werknemers veel bieden. Denk hierbij aan o.a.:

- Boeiend werk in een internationaal opererende, dynamische organisatie,.
- Een afwisselende functie met uitdagende werkzaamheden en ruimte voor eigen initiatief.
- Een marktconform salaris dat wordt bepaald op basis van opleiding en werkervaring.
- Allereerst een tijdelijk dienstverband, maar wel met uitzicht op een dienstverband voor onbepaalde tijd.
- De voorkeur gaat uit naar een fulltime dienstverband (o.b.v. een 36-urige werkweek), maar een parttime dienstverband o.b.v. 32 uur per week is bespreekbaar.

Interesse?

In geval van vragen kun je contact opnemen met Kitty van Rooij of Ingrid Copper. Eén van hen is van maandag tot en met donderdag van 9 tot 13u telefonisch bereikbaar op telefoonnummer 076-50 424 80.

Mail je sollicitatie met motivatie en uitgebreid CV naar peno@buiteman.com. Graag in het onderwerp van de email "Commercieel medewerker verkoop binnendienst" vermelden.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.