



Buiteman bv is een dynamisch bedrijf gespecialiseerd in de productie van luxe zoutjes. Zij levert o.a. aan diverse internationale retailers, onder eigen merk en private label. Voor veel van onze internationale klanten produceren wij tailor made concepten. De bedrijfscultuur is informeel, nuchter en slagvaardig. Buiteman is een kleine onderneming waar de betrokkenheid hoog is. Buiteman biedt een energieke werkomgeving, waar zelfstandigheid en het nemen van verantwoordelijkheid wordt verwacht.

Binnen het verkoopteam is ruimte voor een extra

Accountmanager Internationaal Food (fulltime 36+)

Functieomschrijving

In deze functie ben je verantwoordelijk voor de verkoopresultaten van Buiteman op de internationale markt, waarbij de nadruk op retail ligt. Je gaat actief op zoek naar nieuwe afzetmogelijkheden. Daarnaast onderhoud je bestaande relaties en bouwt deze op succesvolle wijze uit. In deze functie analyseer je marges, omzetten en schappresentaties en je vertaalt deze naar concrete doelen ten behoeve van je klantbenadering. Je verzorgt je eigen calculaties en initieert NPD projecten.

Profiel

Je hebt minimaal drie jaar ervaring in een vergelijkbare functie. Daarnaast verwachten we dat je beschikt over:

- Een Commerciële of Bedrijfskundige opleiding;
- Ervaring opgedaan binnen een productiebedrijf in de FMCG;
- Kennis van private label;
- Een uitgesproken commerciële instelling en kennis van logistiek en export;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse, Engelse én **Duitse** taal in woord en geschrift;
- Vaardigheid met de diverse moderne Office pakketten;
- Gewend om je werk te verantwoorden in rapportages.

Wij zoeken een collega met een sterke persoonlijkheid, no-nonsense, resultaatgericht en zelfstandig.

Zie voor uitgebreide achtergrond informatie www.buiteman.com

Geïnteresseerd? Dan ontvangen wij graag je sollicitatie voorzien van motivatie en een uitgebreid CV. Reacties kun je sturen aan peno@buiteman.com

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.